



Aanpak ledenwervingstraject KNLTB Tenniskids@school (t/m 12 jaar)

Om uiteindelijk tot succesvolle ledenwerving te komen is het essentieel om een aaneengesloten traject met een opvolging van activiteiten te organiseren. Het is belangrijk om gedurende het traject zo weinig mogelijk kinderen kwijt te raken en te zorgen dat de kinderen ook weer meedoen aan de volgende activiteit in het traject. Het is belangrijk om tijdig contact op te nemen met scholen en duidelijke afspraken te maken. Als vervolgens de tennismaterialen geregeld zijn kan gestart worden met het traject. Hieronder een beschrijving van een succesvol aaneengesloten traject.



De invulling voor een les kan worden gevonden in de KNLTB Tenniskids@schoolmap. De lessen moeten met veel enthousiasme worden gegeven!

Voor of na één van de schooltennislessen kan u kinderen extra stimuleren door een gaaf filmpje te laten zien met mooie tennisbeelden. Het filmpje van Kiki kan u vinden in de downloads op de website.

De invulling voor een 2e les kan ook worden gevonden in de KNLTB Schooltennismap. De lessen kunnen aangepast worden aan het niveau van de kinderen door iets toe te voegen of juist weg te laten.

Ouders zijn eindbeslissers en dienen ook betrokken en overtuigd te worden. Door een brief mee te geven aan de kinderen kunt u ook de ouders bereiken. Een voorbeeld van zo'n brief kunt u [hier](#) downloaden.

Kinderen moeten zich direct prettig voelen op uw vereniging. Daarom is het belangrijk om ze hartelijk te verwelkomen en een feestje te maken van de laatste les. Tijdens deze les is het erg belangrijk om de kinderen te interesseren voor het (vrijwillige) vervolg op de vereniging. Een flyer in de stijl van KNLTB Tenniskids@school vindt u op knltb.nl/school

De vervolgactiviteit is buiten schooltijd voor alle geïnteresseerde kinderen die het leuk vonden en vaker willen tennissen op de vereniging. Dit is het perfecte moment om de ouders erbij te betrekken, te informeren en te overtuigen van tennis en uw tennisclub.

Met een goed proefaanbod overtuigt u kinderen en ouders om vrijblijvend de tennisvereniging beter te leren kennen en de sport langer uit te proberen.

Met een aantrekkelijk aanbod voor lidmaatschap wordt de kans groot dat u zoveel mogelijk kinderen aan de vereniging bindt. Voorbeelden voor een proefabonnement vindt u [hier](#).

Keuzes in ledenwervingstraject KNLTB Tenniskids@school (t/m 12 jaar)

Als u heeft besloten om jeugd te gaan werven via KNLTB Tenniskids@school, is het verstandig om vooraf goed na te denken en keuzes te maken over de invulling van een aantal onderdelen.

Leeftijdsgroep

Het is goed om vooraf te bedenken welke leeftijdsgroep interessant is voor uw vereniging. Vaak kiezen verenigingen voor de leeftijdsgroep 6 t/m 8 jaar omdat deze groep kinderen vaak nog geen sport heeft gekozen. Tegenwoordig wordt de sportkeuze echter steeds eerder gemaakt. Tenniskids@school is aangepast op alle leeftijdsgroepen. Het is belangrijk dat u kiest voor een doelgroep waar u ook een vervolgaanbod voor heeft.

Scholen

Kinderen sporten graag in de buurt en worden geen lid bij een vereniging die op grote afstand ligt van hun huis. Kies daarom (in eerste instantie) voor de scholen die in de wijk/buurt liggen van de tennisvereniging.

Tip: kies voor de school waar al veel leden van uw vereniging naar school gaan, zij zijn ook de ambassadeurs van uw vereniging.

Aaneengesloten traject op een goed moment van het jaar

Zorg in een ledenwervingstraject dat alle activiteiten elkaar opvolgen en dat het een aaneengesloten traject wordt. Bij een aaneengesloten traject (kennismaking-proefaanbod-lidmaatschap) is het belangrijk om een geschikte periode in het jaar te kiezen. De periode februari/maart/april is vaak de beste periode voor een traject om vervolgens aan te sluiten bij de start van het buitenseizoen en het vervolgaanbod op de vereniging. Ook kan de start van het schoolseizoen (september/oktober) een mooi moment zijn, wel is het dan van belang te zorgen dat ook het vervolg goed ingericht is op uw vereniging.

Tip: plan elke week een activiteit en zorg dat er geen gaten vallen in de planning. Zorg dat kinderen in april direct kunnen instromen in regulier aanbod van de vereniging.

Samenwerking Gemeente

Gemeenten zijn vaak geïnteresseerd in sporttrajecten. Informeer vooraf bij de afdeling sport welke ondersteuningsmogelijkheden, zoals inzet mankracht of financiële ondersteuning uw gemeente biedt.

Tennisleraar

De tennisleraar is het gezicht van de vereniging en heeft ervaring in het geven van tennislessen voor groepen. Het is verstandig om te kijken of u de tennisleraar ook voor het Tenniskids@schooltraject kan inzetten. Een tennisleraar heeft ook belang bij nieuwe leden.

Tip: maak ruim voorafgaand aan de activiteiten duidelijke afspraken met de tennisleraar over het aantal uren, de voorbereiding en de vergoeding.



Laatste les op de vereniging

Naast een aantal Tenniskids@schoolllessen in de schoolsituatie is het goed om de laatste les van het traject te organiseren op de vereniging. Zo kunnen de kinderen sfeer proeven en ervaren hoe het is om op een echte tennisbaan te staan. Dit is het moment om de kinderen te overtuigen om mee te doen aan de vervolgactiviteit. Zorg dus dat kinderen hier informatie over mee krijgen. Denk hierbij ook informatie voor de ouders.

Tip: zorg dat dit moment echt een feestje is en er voldoende vrijwilligers zijn om te helpen.

Vervolgactiviteit op de vereniging

De vervolgactiviteit is het moment dat geïnteresseerde kinderen samen met ouders langskomen op de tennisvereniging. Bij deze activiteit is het erg belangrijk dat ook ouders goed opgevangen worden en informatie ontvangen over de vereniging en wat ze kunnen verwachten als hun kind gaat meedoen aan een proefaanbod of lid wordt.

Tip: nodig een aantal goede spelers van uw vereniging uit om een demo te geven.

Vrijblijvend proefaanbod

De stap om na de Tenniskids@schoolllessen direct lid te worden is voor veel kinderen (en ouders) vaak een stap te ver. Om kinderen toch bij de vereniging te betrekken en te overtuigen om lid te worden, is het verstandig om een vrijblijvend proefaanbod aan te bieden. Dit kan bijvoorbeeld bestaan uit een aantal proeflessen voor een gereduceerd tarief en gebruik van materiaal van de vereniging/tennisleraar.

Ouders

Ouders beslissen uiteindelijk of een kind lid wordt van uw vereniging. Het is daarom belangrijk om de ouders te betrekken in het traject en ze te overtuigen van tennis en de vereniging. Dit kan bijvoorbeeld door ze uit te nodigen bij de afsluitende les/vervolgactiviteit en de kinderen een brief mee te geven die voor de ouders is bestemd.

Lidmaatschapsaanbod

Een aantrekkelijk lidmaatschapsaanbod kan ouders over de streep halen om hun kind(eren) te laten tennissen. Denk goed na of uw vereniging een gereduceerd tarief kan aanbieden, een racket gratis weggeeft en/of dat het lidmaatschap per maand betaald kan worden. Ook kan worden gekeken naar een aanbod voor vrij spelen, lessen en wedstrijden in één.

Tip: Als de kinderen vanuit het tenniskids@schooltraject ook binnen de vereniging bij elkaar kunnen blijven, hebben kinderen direct een groepje van bekenden binnen de vereniging.

