

Stap voor stap padel

Padel neemt een enorme vlucht. Steeds meer verenigingen leggen padelbanen aan en steeds meer spelers weten de padelbaan te vinden. Deze informatie is bedoeld om KNLTB verenigingen te helpen starten met padel op de vereniging. Voor aanvullende informatie is ook het document [Stappenplan aanleg padelbaan](#) beschikbaar.

Waarom padel op mijn vereniging

Padel biedt nieuwe kansen voor verenigingen; de dynamiek en sportieve spanning van padel maken de sport een aantrekkelijke aanvulling op het tennisaanbod voor huidige leden en trekken bovendien een nieuwe jongere doelgroep en dus potentiële nieuwe leden naar de club. En omdat padel gemakkelijk te leren is voor zowel jong als oud, is de sport een laagdrempelige manier om kennis te maken met de vereniging. Dit blijkt al in de praktijk bij de huidige verenigingen met padelbanen. Deze verenigingen met padel laten stijgende ledenaantallen zien. Dit betekent een stevigere financiële positie en meer reuring op de vereniging.

Wat kost padel

Voor het spelen van padel hebben leden alleen een ander racket en padelballen nodig. Kleding en schoeisel zijn voor tennis en padel hetzelfde. Een padelracket kost ongeveer net zoveel als een tennisracket.

Voor de vereniging zijn er uiteraard de aanleg- en onderhoudskosten voor de padelbaan. Momenteel kost een padelbaan rond de 65.000 ex BTW (nieuw aanleg) met een juiste harde fundering, ondergrond, toplaag en ledverlichting. Lees meer over de aanleg van padelbanen op [onze website en](#) bekijk het document '[Accommodatiebepalingen padel](#)' om aan de juiste eisen te voldoen.

Peil de interesse

Heeft jouw vereniging interesse in padel? Formeer een eerste groep/padelcommissie die het draagvlak en de haalbaarheid voor padel op de club gaat onderzoeken, o.a. door een enquête uit te sturen naar je leden. Zorg dat deze commissie bestaat uit personen met verschillende kennisgebieden, leeftijden en niveaus. Betrek ook de leraar erbij en zorg voor bestuurlijke inbedding. Dus: laat een bestuurslid meedoen, of zorg dat je kunt rapporteren in het bestuur. Nog mooier: zorg dat je een budget(je) ter beschikking krijgt. Zorg er ook voor dat de leden al worden betrokken in het proces van interesse tot de uiteindelijke aanleg van padelbanen. Maak ze enthousiast en laat ze dit ook verspreiden richting anderen.

Ga op onderzoek uit

Vraag advies aan je accountmanager van de KNLTB of struin het internet af. Er staan filmpjes van ongelooflijk mooie rally's online. Ook kun je kijken op de websites van een van de clubs die al padel hebben (zie de [website](#) van de KNLTB). Breng vooral ook een bezoek aan een vereniging in de buurt met padelbanen en vraag naar hun ervaringen en adviezen. Alle KNLTB-verenigingen zijn bereid elkaar te helpen. Zeker ook met betrekking tot padel. Samen maken we de sport groter en onze verenigingen sterker. Kijk ook [hier](#) voor meer informatie.

Werk een eerste conceptplan uit

Beschrijf je bevindingen in een conceptplan. Vraag voor het plan bestuurlijke goedkeuring. Belangrijk daarin is een tijdlijn. Bij andere verenigingen is gebleken dat binnen een jaar concretisering mogelijk is. Denk verder aan een businessplan, een voorbeeld businessplan kun je opvragen bij je accountmanager, en de financiële consequenties. En uiteraard zal de ALV in meerderheid moeten besluiten over dit plan.

Aanleg: nieuw of ombouw

Een belangrijk onderdeel van het onderzoek en het uitwerken van een conceptplan is de afweging of de padelbanen op jouw vereniging *naast* de bestaande tennisbanen worden aangelegd of dat er bestaande tennisbanen worden *omgebouwd* tot padelbanen. Zaken als beschikbare ruimte op het park, beschikbare financiën en mogelijke geluidsoverlast spelen daarin mee. Kijk [hier](#) voor meer informatie over het (technisch) onderzoek in beide situaties.

De belangrijkste factor die daarin meespeelt is de visie en het beleid van de vereniging, ook op langere termijn. Wil de vereniging inzetten op een breder aanbod voor de leden waarbij tennis en padel gelijkwaardig naast elkaar worden beoefend? Of wordt padel gezien als een mooie aanvulling waarbij tennis als hoofdsport wordt gezien? Het is belangrijk om daar het gesprek met elkaar op de vereniging te voeren. Dit heeft namelijk invloed op de keuzes die nu en in de toekomst worden gemaakt op het gebied van padel.

De KNLTB adviseert om in eerste instantie altijd te kijken naar de aanleg van padelbanen *naast* de bestaande tennisbanen. Zo verruim je het aanbod en de speelmogelijkheden voor je bestaande leden en creëer je extra mogelijkheden voor nieuwe leden. Padel gaat dan niet ten koste van de speelmogelijkheden van de tennis-only leden.

Daarbij is het belangrijk om te kijken naar o.a. de bezettingsgraad van de bestaande tennisbanen. De Accountmanager kan helpen om data van je vereniging inzichtelijk te maken, zoals het ledenverloop in de afgelopen jaren, de verschillende doelgroepen, wedstrijdparticipatie van jouw vereniging. Dit speelt mee bij de behoefte aan aantal tennisbanen binnen de vereniging. Het is belangrijk om deze behoefte helder in kaart te brengen, mee te nemen in de verdere planvorming en in de communicatie naar je leden bij het maken van keuzes.

In de situatie waarbij er jarenlang sprake is van een zeer lage bezettingsgraad en waarbij het aantal tennisbanen de behoefte aan banen duidelijk overschrijdt, is het een optie om tennisbanen om te bouwen naar padelbanen.

Minimaal twee padelbanen

Welke visie de vereniging ook heeft, de KNLTB adviseert in vrijwel alle gevallen om – indien er wordt gekozen voor padel - te kiezen voor de aanleg van minimaal twee padelbanen. Uit ervaring bij verenigingen die in het verleden één baan hebben aangelegd blijkt dat verenigingen al snel aanlopen tegen de beperkte mogelijkheden; in het geval van vrij spelen, interne activiteiten, lessen, competities en toernooien. Deze verenigingen geven aan dat het vrijwel onmogelijk is om bij één padelbaan de sport echt tot een succes te maken en een volwaardige positie te geven binnen de vereniging. Indien de vereniging op termijn meer dan twee banen wil aanleggen, houd daar in de planfase al rekening mee. Niet alleen qua ruimte, maar zo zijn er ook voorbeelden van verenigingen die bij de aanleg van de eerste padelbanen al een fundering hebben aangelegd voor mogelijk extra banen in de toekomst. Een aantal verenigingen daarvan gebruikt deze fundering tussentijds voor een Tenniskids of pickleball baan.

Offertes aanvragen

Vraag meerdere offertes op voor de aanleg van de padelbanen. Padelbanen moeten vanaf 1 januari 2019 (indoor/outdoor) worden gekeurd en gecertificeerd via het Kwaliteitszorgsysteem van Sportinfrastructuur. Een plek voor padelbanen binnen het Kwaliteitszorgsysteem biedt verenigingen en andere eigenaren meer zekerheid dat wordt voldaan aan de belangrijkste voorwaarden en richtlijnen voor goede, veilige sportaccommodaties. Kijk [hier](#) voor meer informatie. Naast de verplichting voor het deelnemen aan wedstrijden is dit ook van belang om te kunnen voldoen aan de (wettelijke) zorgplicht. Daarnaast dien je altijd te kiezen voor een padelbaanbouwer die op de Sportproductenlijst van Sportinfrastructuur staat vermeld met de status 'goedgekeurd'. Alleen banen die op de sportproductenlijst staan vermeld kunnen worden aangelegd en gecertificeerd in de praktijk. Dit laatste is van belang om uiteindelijk een keurmerkcertificaat te ontvangen die onder andere nodig is voor deelname aan competitie en toernooien van de KNLTB. Bekijk [hier](#) de Sportproductenlijst.

Uiteraard vraag je een aantal verschillende offertes aan, zodat je ze kunt vergelijken. Denk naast de technische specificaties ook na over andere zaken als verlichting, uitloop (out of court area) en of je wil dat de leverancier een rol gaat spelen in de activatie van padel op je vereniging. Vraag ook om referenties bij leveranciers en informeer bij andere verenigingen naar hun ervaringen met de betreffende padelbaanbouwer. Lees ook het document '*Accommodatiebepalingen padel*' voor het voldoen aan de juiste eisen goed door.

Als gevolg van de enorme prijsstijgingen van bouwmaterialen is het nog belangrijker geworden om duidelijke afspraken te maken over de prijs- en contractvorming. Probeer een vaste prijs af te spreken met de aannemer én kijk goed in de algemene voorwaarden wat daarin staat over het doorberekenen van prijsstijgingen! Heb je een vaste prijs afgesproken en staat er niets over het doorberekenen van de prijsstijgingen in de algemene voorwaarden? Dan kan de aannemer alleen in zeer uitzonderlijke situaties en alleen via de rechter prijsstijgingen door berekenen!

Kijk [hier](#) voor meer informatie over prijs- en contractvorming bij de aanleg van padelbanen

Financiering: stel een businessplan op

Mede aan de hand van de offertes stel je het businessplan op. Je hebt nu in ieder geval een goede raming van de kosten. Maar hoe gaat jouw vereniging dat betalen? Zijn er reserves, zijn er subsidiemogelijkheden, zoals de BOSA subsidieregeling? Kan de gemeente wat bijdragen? Heb je vragen over welke subsidies voor jouw vereniging van toepassing zijn en hulp nodig bij het aanvragen? Onze partner SportStroom biedt hulp, kijk op [deze pagina](#) voor meer informatie.

Om nieuwe mensen kennis te laten maken met Padel kan je clinics of kennismakingaanbod via [Meet & Play](#) aanbieden.

Een andere methode die vaak gebruikt wordt, is crowdfunding of obligaties. Particulieren of bedrijven die geld lenen tegen een bepaald rentepercentage. Interessant, omdat best veel gemeentes garant willen staan. Zij calculeren ook in dat er door de aanleg van de padelbanen ledengroei zal komen. Met andere woorden, dat de investering van de banen terugkomt.

Daarnaast verstrekt Stichting Waarborgfonds Sport (SWS) borgstellingen aan banken en kun je via het BNG Duurzaamheidsfonds een lening afsluiten.

Kijk [hier](#) voor meer informatie over de mogelijkheden van financiering van padelbanen op je vereniging.

Activeer je club voor Padel

Een goede methode om je vereniging padelminde te maken, is om een bepaalde groep (het liefst een doorsneegroep van de vereniging) een padelclinic te laten volgen. In ongeveer twee uur heb je het spelletje inclusief de regels onder de knie. Nagenoeg elke tennisser is dan enthousiast. Zij worden natuurlijk de ambassadeurs die op de ALV de doorslag moeten geven. Aan zo'n clinic zijn vaak kosten verbonden, maar zie dit als investering. Zo zullen in de regel de banen moeten worden gehuurd, alsmede de rackets.

Zorg ervoor dat padel op de website van je vereniging staat, betrek je leden bij alle facetten van het proces en belicht de mooie kanten van de sport. Ook een nieuwsbrief kun je hiervoor gebruiken of houd een inloopavond / informatieavond om vragen over padel te beantwoorden. Door de leden van jouw vereniging zo goed mogelijk te informeren over padel, kunnen zij op de ALV een weloverwogen keuze maken.

Geluidshinder

Een belangrijk aspect bij de realisatie van padelbanen is de (mogelijke) geluidshinder nabij woningen. Indien jouw accommodatie dan wel de beoogde plek nabij woningen is gelegen besef je dan dat geluidshinder een mogelijk risico kan zijn. De daadwerkelijke inpasbaarheid van padelbanen is en blijft altijd maatwerk. Ter plekke zal steeds bekeken moeten worden of een padelbaan 'akoestisch inpasbaar' is.

Om verenigingen en alle andere betrokken partijen op lokaal niveau te helpen bij een juiste afweging en inpasbaarheid van padelbanen is een *Handreiking Padel en Geluid* opgesteld. Deze handreiking is te vinden op [deze pagina](#). Het advies is om te allen tijde akoestisch onderzoek integraal onderdeel te maken van plannen voor de realisatie van padelbanen. De uitkomsten kunnen je inzicht geven en zo nodig kunnen er maatregelen worden genomen in de vorm van bijvoorbeeld een geluidsscherm als onderdeel van de plannen. Laat je daarin adviseren/begeleiden door een (gespecialiseerd) akoestisch bureau. Ook wordt geadviseerd om altijd vroegtijdig in overleg te gaan met betrokkenen (initiatiefnemers, gemeenten en omwonenden). Dit kun je doen door bv een informatieavond te organiseren. Zo betrek je hen bij de plannen en kun je eventuele onrust wegnemen.

Aanvullend advies bij plannen voor de aanleg van padelbanen en mogelijke geluidshinder vind je [hier](#).

Algemene ledenvergadering

Probeer tijdens de ALV leden te overtuigen van het belang van padel. Een presentatie waarin alle voors en tegens aan bod komen is van belang. Bereid je voor op vragen als contributieverhoging, andere sfeer, of investeringsvragen. Geef ervaringscijfers van andere clubs, of vraag een gastspreker van een andere club, deze kan objectief over padel vertellen. De KNLTB heeft een voorbeeld presentatie gemaakt voor de ALV. Vraag deze op bij je accountmanager.

Realisatie Padelbanen

Als alle voorgaande stappen goed doorlopen zijn volgt de realisatie. Houd ongeveer 6 tot 8 weken aan voordat de banen aangelegd zijn, uiteraard afhankelijk van het jaargetijde en het weer. Zorg voor goede begeleiding en controle tijdens het gehele proces.

Wil je ook weten hoe je vervolgens van padel een succes maakt? Lees dan het document '*Padel tot een succes maken op de vereniging*'.

Juridische aandachtspunten en samenwerking

Voor (tennis)verenigingen die voornemens zijn padelbanen aan te leggen, is basisinformatie beschikbaar over de juridische aandachtspunten rondom de aanleg van padelbanen.

Verder zien we dat voor de aanleg en exploitatie van padelbanen steeds vaker samenwerkingsverbanden ontstaan. Om de samenwerking contractueel vast te leggen, beschikt de KNLTB over een model samenwerkingsovereenkomst. Ook is een modelovereenkomst huur/ter beschikking stelling met afhankelijk opstalrecht beschikbaar voor de situatie dat een vereniging het perceel van een derde mag gebruiken voor de aanleg van padelbanen. In sommige gevallen kan het raadzaam zijn om voor de samenwerking een stichting op te richten. Hiervoor heeft de KNLTB modelstatuten voor een stichting beschikbaar. Voorgaande basisinformatie en modellen zijn op aanvraag beschikbaar via juridischezaken@knltb.nl.